

Principium

Mensuel de Feprabel (Ne paraît pas en août)

La Corée du Sud,
ou comment on
devient un leader
en matière de
digital - P.18



Le Manuel du
courtier 4.0 - P.27



Principium N°8
Septembre 2019

FEPRABEL

Fédération des Courtiers en assurances
& Intermédiaires financiers de Belgique

Bureau de dépôt : Bruxelles X - P301128

**SPÉCIAL
FORMATION** P.14

eb-lease, votre partenaire crédit, leasing et renting.

7 raisons de choisir eb-lease

- 1 Notre conseiller: votre interlocuteur privilégié**
... vous conseillera pour les dossiers introduits et vous garantit un traitement rapide.
- 2 Nous limitons les frais et offrons une rémunération compétitive**
Eb-lease ne facture jamais de frais d'expertise.
- 3 Conseil spécialisé**
Eb-lease, c'est 30 années d'expérience et d'expertise en octroi de crédit, **tant pour le crédit hypothécaire, le crédit d'affaires, le leasing financier que le renting.**
- 4 Nous décidons très vite**
Vous recevez **très vite un feedback** pour les dossiers que vous soumettez au conseiller eb-lease.
- 5 Nous examinons chaque demande de crédit**
Nous traitons chaque dossier avec le professionnalisme nécessaire.
- 6 Nous misons sur l'efficacité et la convivialité**
Nous limitons ainsi à un minimum absolu votre charge de travail en tant que courtier et le délai d'attente pour votre client.
- 7 Respect pour votre portefeuille de clients**
Votre client est et reste votre client.



DEVENIR COURTIER
Tél: 09 224 74 74
OU SUR WWW.EB-LEASE.BE

Sommaire - Septembre 2019



PRINCIPIUM VOUS PRÉSENTE CE MOIS :

- P.5 Éditorial : Il est temps, il est même grand temps
- P.6 En Bref

INFORMATIONS

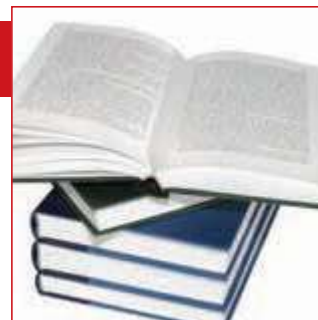
- P.4 Coin lecture
- P.8 Législation : Un véhicule stationné dans un garage privé est-il assuré ?
- P.14 Formation : Le point sur les formations pour devenir courtier en assurance
- P.18 La Corée du Sud, ou comment on devient un leader en matière de digital
- P.22 Cybersécurité : Demain, une assurance cyber obligatoire ?
- P.24 Rencontre avec BDB - Mithras
- P.27 Outils : Le Manuel du courtier 4.0
- P.30 Baloise Insurance rachète Fidea
- P.32 Brocom : « Votre courtier, votre meilleure assurance » est partout pour le dernier trimestre !
- P.34 Europe : Elio Di Rupo s'inquiète pour le PEPP
- P.36 Risk management : La prévention peut aussi créer le risque
- P.38 Quelques statistiques belges
- P.39 Photo numérique : Le regard (3/3)
- P.41 Focus à l'international : Assurance internationale



DIVERS

- P.42 L'assurance dans les médias
- P.44 FEPRABEL y était pour vous représenter
- P.46 Auto : Espèce en voie de disparition ?
- P.47 Renseignements FEPRABEL/Principium





Sélection de nouveaux manuels



Plus d'info ? www.wolterskluwer.be

Mémento des pensions 2019

Mis à jour annuellement, le Mémento des pensions est un outil indispensable pour tous ceux qui sont confrontés à la réglementation en matière de pensions. L'ouvrage passe en revue non seulement le régime applicable aux salariés, mais également celui des indépendants et des fonctionnaires, de même que le revenu garanti aux personnes âgées.

ISBN : 978-9-40300-949-0

Nombre de pages : 376

Année édition : 2019

Prix : 231,36 €

Auteurs : Deeren M., van Gool G., Vandenbussche B. et Bruyninckx M.



Plus d'info ? www.anthemis.be

Actualités en droit du numérique

La numérisation de la société est en train de peser lourdement et de manière accélérée sur l'évolution des règles juridiques. Certains domaines du droit sont particulièrement exposés à cette mutation (paiement en ligne, droit d'auteur, etc.). Le présent ouvrage donne un aperçu des nouvelles règles dans différents domaines.

ISBN : 978-2-8072-0575-8

Nombre de pages : 226

Année édition : 2019

Prix : 85 €

Auteurs : Camille Bourguignon, Vincent Cassiers, Florian Jacques, Manon Knockaert, Michaël Lognoul, Benoît Michaux, Jean-Ferdinand Puyraimond, Thomas Tombal. Sous la coordination de Hervé Jacquemin et Benoît Michaux



Plus d'info ? www.anthemis.be

La fiscalité des fonds d'investissement en Belgique

Le présent ouvrage a pour objet de décrypter et d'expliquer toutes les évolutions fiscales de manière claire et pragmatique.

Auteurs : Pierre-Olivier van Caubergh

Préface : Jacques Malherbe

Avant-propos : Katrin Eyckmans.

Avec la collaboration de Thomas Linard de Guertechin

ISBN : 978-2-8072-0576-5

Nombre de pages : 734

Année édition : 2019

Prix : 149 €



Il est temps, il est même grand temps

« **On ne peut pas boire un café avec l'intelligence artificielle. On a toujours besoin d'une vraie personne avec des émotions et des vraies expériences** »

Ren Zhengfei
Fondateur et DG de HUAWEI

La rentrée sera marquée par le plan stratégique de PORTIMA.

Les défis à relever au niveau du digital sont nombreux. Ça demande beaucoup d'énergie et de moyens. Ça demande aussi beaucoup d'analyses, de tests, de réalisations, puis de formations et une mise en œuvre soutenue.

Seuls, nous ne pouvons rien. Ce n'est qu'en unissant nos forces que nous resterons un canal de distribution performant, rentable et humain.

Au niveau digital, le nombre d'initiatives est pléthorique et PORTIMA ne peut tout faire, il faudra donc choisir judicieusement les outils les plus utiles et performants et investir dans ces startups (Fintech) intelligemment. L'important est donc de ne pas se disperser.

Cette fin d'année sera cruciale en choix stratégiques pour l'avenir de la distribution en Belgique.

La condition essentielle pour que cela réussisse est que nos partenaires compagnies fassent passer l'avenir du courtage avant leur obsession de concurrence entre eux.

En négligeant les outils communs pour avoir la meilleure apps, la meilleure expertise en ligne ou le plus beau site de souscription en ligne, les entreprises d'assurances partenaires du courtage sont en train de saborder leur canal de distribution. Il faut des outils communs et des moyens d'aller vers le client en digital qui répondent à une approche courtier du marché. Le client attend plus de son courtier que la juxtaposition de proposition de différentes compagnies. Le métier essentiel du courtier est de comparer, il faut donc que nos partenaires acceptent cette comparaison permanente et arrêtent de bloquer toute initiative qui va dans ce sens.

Nous devons avoir les outils digitaux les plus performants, même si l'humain et la proximité restent essentiels.

À suivre...

« **Si tu veux aller vite, marche seul mais si tu veux aller loin, marchons ensemble.** »

Proverbe africain

Patrick CAUWERT
CEO FEPRABEL
patrick.cauwert@feprabel.be